

INTERN IM SALES (M/W)

Pharma Sales, Vollzeit, ab sofort

▀ ÜBER UNS

Die Cannamedical® Pharma GmbH ist als einer der führenden pharmazeutischen Großhändler mit Fokus auf medizinischem Cannabis international tätig. Wir setzen uns für qualitativ hochwertigste Arzneimittel ein, die Patienten zugänglich gemacht werden sollen. Unser Ziel ist es, den schnell wachsenden Anforderungen einer neuen und spannenden Industrie gerecht zu werden. Mit informativer Aufklärung adressieren wir Endkunden, Ärzte, Apotheken und Krankenkassen. Die Cannamedical® Pharma GmbH hat ihren Sitz in Köln.

▀ DEIN PROFIL

- (Abgeschlossene) Kaufmännische Ausbildung
- Erste Berufserfahrung im Sales (wünschenswert)
- Analytische Fähigkeiten und Zahlenverständnis
- Professionelle und kundenorientierte Arbeitsweise
- Freundliches und souveränes Auftreten, hohe Serviceorientierung
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Kenntnisse in gängigen Vertriebs-/Informationssystemen

▀ DEINE AUFGABEN

- Kundenbetreuung und aktives Beziehungsmanagement mit den Entscheidungsträgern in der pharmazeutischen Industrie
- Akquisition von Neukunden
- Umsetzen unserer zentralen Verkaufsstrategie und Marketingkampagnen
- Gemeinsame Entwicklung und Umsetzung von Verkaufsstrategien
- Beobachtung und Erfassung der Markt- und Wettbewerbsentwicklungen
- Planung und Durchführung von Messen und Veranstaltungen

▀ WIR BIETEN

- Schnell wachsendes, innovatives Unternehmen
- Übernahmemöglichkeit in verschiedene Bereiche
- Intensive Zusammenarbeit im hochambitionierten und dynamischen Team
- Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben
- Attraktive Vergütung

Bei Interesse: Schick uns deinen CV mit kurzer Bewerbung an karriere@cannamedical.de